

VENTE



La vente est un secteur où les débouchés sont nombreux.
Les entreprises ont de plus en plus besoin de personnel
qualifié et polyvalent.

C'est souvent l'histoire d'hommes et de femmes dynamiques...

Les diplômes préparés :

BAC PRO
vente de produits
horticoles et jardinage

BAC PRO
vente de produits alimentaires

pour des jeunes de 16 à 25 ans, titulaires d'un BEPA ou d'un CAPA ou sortant de lycée

L'ouvrier ou l'employé qualifié de magasin

Il participe à la gestion des stocks et à l'approvisionnement des rayons. Il effectue les contrôles quantitatifs et qualitatifs des produits à commercialiser. Il effectue le suivi des linéaires et des rayons (des plantes). Il pratique le conseil auprès de la clientèle et s'intègre dans une équipe de travail. Il assure la décoration des rayons et des vitrines.



Les débouchés :

Accès direct à l'emploi
(avec de nombreuses offres)

ou

Poursuite des études
(BTS commerce ou spécialisation)



Le déroulement de la formation :

| | BAC PRO vente de produits horticoles et jardinage | BAC PRO vente de produits alimentaires |
|--------------------------------------|---|--|
| Durée totale de la formation | 2 ans | 2 ans |
| Alternance au centre de formation | 2 semaines | 2 semaines |
| Alternance en entreprise | 2 semaines | 2 semaines |
| Validation de la formation | Contrôle continu et épreuves terminales | Contrôle continu et épreuves terminales |

Le cadre de vie :



le centre de formation



la demi-pension



l'internat

L'accessibilité :

Un pôle de compétences dans le secteur
de la VENTE,
au cœur du DEPARTEMENT

Maison Familiale Rurale - 12 place de la Demi-Lune
02260 La Capelle

Tél. 03.23.97.21.33 - Fax 03.23.97.32.71

Mail : mfr.la-capelle@mfr.asso.fr

Site internet : cfa-agri02.fr et mfr.lacapelle.free.fr

Responsable : P. Véron - Coordinateur d'apprentissage : A. Bultez

